



Die RWZ ist eines der größten Agrarhandelshäuser in Deutschland. Das Geschäftsgebiet erstreckt sich über ganz Rheinland-Pfalz und das Saarland sowie weite Teile von Nordrhein-Westfalen und Hessen. Als Konzern ist die RWZ auch in Thüringen, Bayern und Niedersachsen sowie Frankreich, Österreich und Benelux vertreten. Mit über 2.500 Mitarbeitenden an rund 220 Standorten ist der RWZ-Konzern für seine Mitgliedsgenossenschaften sowie für ca. 47.000 Landwirte, Winzer und Gartenbauer aktiv. Darüber hinaus ist der RWZ-Konzern auch für Privatkunden als Betreiber von Haus- und Gartenmärkten, als Händler für Autos und Nutzfahrzeuge sowie für Brenn- und Baustoffe tätig.

Trainee (m/w/d) im Agrarvertrieb

überregional

Zur Verstärkung unseres Außendienstteams in unseren Vertriebsgruppen suchen wir motivierte Nachwuchstalente mit einer Leidenschaft für die Agrarbranche und den Verkauf.

Entwickeln Sie sich zum Bindeglied zwischen der RWZ und unseren Kunden und tragen Sie somit wesentlich zum Erfolg der RWZ bei. Mit Ihrem verkäuferischem Talent, fachlichem Know-how und dem Blick für den Vertrieb werden Sie zum Spezialisten für das Kundenmanagement.

Raus aus der Theorie und rein ins Geschehen? Starten Sie mit uns durch...

- > und lernen Sie innerhalb von 18 Monaten alles rund um den Vertrieb kennen,
- > von der Kundenakquise über die dauerhafte Kundenbindung,
- > wie Sie Kundenpotentiale erkennen und entwickeln,
- > das Kundenbeziehungsmanagement strukturiert gestalten mit Hilfe von SAP CRM,
- > digitale Vertriebswege,
- > die unterschiedlichen Strukturen und Gegebenheiten an verschiedenen Standorten unseres Geschäftsgebietes,
- > das Ineinandergreifen der einzelnen Bereiche innerhalb einer Konzernstruktur
- > und schauen Sie in Projektarbeiten und Nachbarbereichen über den Tellerrand.

Wenn Sie...

- > hohe Lern- und Leistungsbereitschaft,
- > Interesse an der Agrarbranche und Vertriebsaffinität,
- > eine hohe Reisebereitschaft während Ihrer Trainee-Zeit mitbringen,
- > eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise schätzen,
- > eine landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung oder einen (Fach-)Hochschulabschluss der Agrarwissenschaften oder Betriebswirtschaft oder Vergleichbares mitbringen
- > und über erste Praxiserfahrung im Agrarbereich durch Aushilfstätigkeiten, Praktika, o. Ä. verfügen,

dann erwartet Sie...

- > ein interessantes, vielseitiges und individuelles Trainee-Programm,
- > eine individuelle Begleitung durch die zentrale Personalentwicklung und einen Partner in der Vertriebsgruppe,
- > ein kollegiales und dynamisches Umfeld,
- > vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten,
- > Urlaubs- und Weihnachtsgeld,
- > eine betriebliche Gesundheitsförderung.

Sind Sie interessiert?

Dann bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen und einem möglichen Eintrittstermin. Einzelheiten zum Umgang mit Ihren Bewerberdaten entnehmen Sie bitte unserer Datenschutzerklärung.

[Bewerben](#)