



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst - Leadgenerierung (Remote oder Norddeutschland | Teilzeit od. Vollzeit | all genders)

Du bist kommunikativ, erkennst Potenziale und schaffst es, aus ersten Kontakten wertvolle Kundenbeziehungen entstehen zu lassen. Als erste Ansprechperson für potenzielle Kunden gehst du aktiv auf Interessenten zu und findest heraus, wo smaXtec echten Mehrwert schaffen kann. Mit deiner Arbeit trägst du maßgeblich zu unserem Wachstum im DACH-Markt bei - in einem Umfeld mit viel Eigenverantwortung, Vertrauen und schnellen Entscheidungen

Deine Aufgaben

- Du identifizierst und qualifizierst potenzielle Neukunden im DACH-Raum und baust eine nachhaltige Vertriebspipeline auf.
- Du bearbeitest eingehende Anfragen (Inbound) und sprichst potenzielle Kunden aktiv an (Outbound), um Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren und die richtigen Ansprechpartner zu finden.
- Du führst Bedarfs- und Qualifizierungsgespräche mit Milchviehbetrieben, analysierst deren Herausforderungen und bewertest das Potenzial für den weiteren Vertriebsprozess.
- Du vereinbarst qualifizierte Termine für unser Vertriebsteam und sorgst für eine professionelle und strukturierte Übergabe relevanter Informationen.
- Du pflegst Kundendaten in unseren CRM-Systemen und arbeitest eng mit Marketing, Sales und Customer Success zusammen, um unsere Prozesse, und Marktbearbeitung kontinuierlich weiterzuentwickeln.

Dein Profil

- Du hast idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb, Vertriebsinnendienst oder einer vergleichbaren kundenorientierten Rolle.
- Du kommunizierst gerne, gehst aktiv auf andere zu und baust schnell Vertrauen auf.
- Du verfügst über Sicherheit in der telefonischen Kommunikation und Freude am Aufbau neuer Kontakte.
- Du arbeitest eigenständig, strukturiert und zuverlässig und setzt Prozesse konsequent um.
- Du bist neugierig, erkennst Potenziale und möchtest aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen.
- Du sprichst fließend Deutsch und verfügst über gute Englischkenntnisse.
- Nice-to-have: Erfahrung mit CRM-Systemen (idealerweise HubSpot), B2B-Vertrieb oder Bezug zur Landwirtschaft bzw. Milchviehwirtschaft.

Unsere Zusammenarbeit

- **Impact mit Sinn:** Unterstütze Landwirte mit einer Technologie, die echten Mehrwert schafft.
- **Wachse mit uns:** Werde Teil eines stark wachsenden Unternehmens und gestalte den Erfolg aktiv mit.
- **Vertrauen & Verantwortung:** Viel Eigenverantwortung, kurze Entscheidungswege und Raum für deine Ideen.
- **Gemeinsam erfolgreich:** Attraktives Gehalt und OwnX-Programm - dein Anteil am Unternehmenserfolg.

Klingt nach deinem nächsten Schritt?
Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!



<https://www.smaXtec.com>

