Die Vitaplant beschäftigt sich mit der Anbauentwicklung von Sonderkulturen, sowie dem kommerziellen Anbau von Rohstoffen in den Bereichen pflanzliche Arzneimittel, Tees sowie Nahrungsergänzungsmittel. Der Fokus liegt dabei auf einer überdurchschnittlichen Qualität.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung

Sales Manager Pflanzenrohstoffe w/m/d

(100 %)

Ihre Aufgaben im Verkauf

- Intensive Betreuung von bestehenden Kunden
- Akquise von internationalen Neukunden
- Aufbau eines CRM-Systems
- Führen von Verkaufsgesprächen und Verhandlungen
- Erstellen von Jahresvereinbarungen und Rahmenverträgen

Weitere Aufgaben und Tätigkeiten

- Erstellen von Verkaufsunterlagen (Präsentation, Zeigebücher, e-media)
- Vorträge an ausgewählten Veranstaltungen (Fachtagungen, Messen)
- Sicherstellen und Weiterentwickeln interner Verkaufs- und Einkaufsprozesse (ERP-Systemen)
- Enge Kommunikation mit unseren internationalen Produktionsbetrieben
- Enge Kommunikation und Teamwork mit den internen Teams in logistischen Fragestellungen

Ihr Profil

- Kaufmännische Grund- oder Weiterbildung aus den Bereichen Lebensmittel, Landwirtschaft o.ä.
- Kommunikativ, zuverlässig und authentisch, selbstständig und initiativ, einsatzbereit und teamfähig
- Hohes Kostenbewusstsein sowie Zahlenaffinität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Wir bieten

Eine vielseitige, interessante Stelle mit grossem Entwicklungspotential in einem kleinen aber hochmotivierten Team mit einer breiten Verantwortung. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: **bewerbung@zellerag.ch**

zeller vitaplant
we plant health