

# Erklärbar? Jetzt bewerben!

## Technical Sales (m/w/d)

Kommunikation ist deine Stärke und Produkte zu managen, die das Tierwohl fördern, ist für dich keine bloße Aufgabe, sondern eine Mission? Dann bist du bei uns genau richtig!

Als Teil unseres Technical-Sales-Teams bist du für die erfolgreiche Positionierung unserer vielversprechenden innovativen Futterzusätze auf dem Weltmarkt verantwortlich. Du unterstützt unseren Vertrieb durch Fachartikel und Präsentationen und gestaltest verschiedenste Marketingtools. Du hältst überzeugende Präsentationen auf internationalen Fachtagungen und erstellst Produktdokumentationen. Dank deines technischen Know-hows sind Vertrieb, Lieferanten und Kunden stets fachlich bestens betreut.

### Was wir uns von dir wünschen:

- > Abgeschlossenes Studium im Bereich Agrarwissenschaften, Biologie, Chemie (B. Sc.) oder vergleichbare Ausbildung
- > Wissenschaftliche, strukturierte Arbeitsweise
- > Leidenschaft und Gespür für Kundenbedürfnisse und Trends in der Tierernährung
- > Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten
- > B2 Deutsch- und Englischkenntnisse

### Was du von uns erwarten kannst:

- > Abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Handlungsfreiraum in zukunftssicherer Branche, leistungsgerechte Vergütung
- > Betriebliche Zusatzleistungen
- > Vielfältige und individuelle Möglichkeiten zu Fort- u. Weiterbildungen
- > Flache Hierarchien in einem wertorientierten Familienunternehmen
- > Mehrfach ausgezeichnet als „FOCUS Top Arbeitgeber im Mittelstand“
- > Leading Employer 2022 – ausgezeichnet als Top 1% aller Arbeitgeber des Landes
- > Das beste Team der Welt

### Klingt gut?

[Dann bewirb dich jetzt hier](#) oder per E-Mail an [jobs@dr-eckel.de](mailto:jobs@dr-eckel.de). Fragen zur Stelle beantwortet dir gerne Lisa Schäfer.