

Die Agrarmarkt Informations-Gesellschaft ist führend auf dem Gebiet der Marktbeobachtung, Marktberichterstattung und Marktforschung für den gesamten Bereich der Land- und Ernährungswirtschaft. Wir beschäftigen zurzeit 60 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und unterstützen unsere Kunden im Agribusiness durch marktrelevante, aktuelle Fakten, Analysen und Studien.



Für unseren Geschäftssitz in Bonn suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

(Junior) Account Manager für B2B-Kunden (m/w/d)

in unbefristeter Festanstellung, der uns in Voll- oder Teilzeit unterstützt und die Vorteile von Home-Office und eigenverantwortlicher Zeiteinteilung nutzen möchte.

Unser Team aus Vertrieb, Kundenservice und Marketing stellt sicher, dass unsere Bestandskunden aus der Agrar- und Ernährungswirtschaft den vollen Leistungsumfang kennenlernen, immer wieder neue Nutzungsmöglichkeiten von AMI-informiert.de erfahren und erfolgreiche Entscheidungen auf Grundlage von Daten und Fakten treffen können.

Wir fördern Ihre persönliche Entwicklung und unterstützen Sie in Ihrer weiteren fachlichen Qualifikation. Es erwarten Sie abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeiten in einem zukunftsorientierten Branchenumfeld. Dabei werden Sie von Anfang an unterstützt von einem kollegialen Team in einem familienfreundlichen Unternehmen.

Ihr Aufgabengebiet:

- Sie sind Bindeglied zwischen der AMI und den Bestandskunden – Sie erfassen und verstehen deren Wünsche
- Sie erkennen Kundenanforderungen und erarbeiten Lösungsansätze für individuelle Dienstleistungen und Produkte in Zusammenarbeit mit unseren Fachbereichen
- Sie begleiten Kundenprojekte von der Konzeption über die Angebotserstellung bis hin zum Vertragsmanagement
- Sie unterstützen die Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategien unter Berücksichtigung der Kundenentwicklungsplanung
- Sie präsentieren Lösungen und Angebote, auch beim Kunden vor Ort.

Ihr Profil:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Qualifikation
- Sie haben idealerweise B2B-Vertriebserfahrung, vorzugsweise von erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen, auch auf Ebene von Entscheidern
- Sie können technische und betriebswirtschaftliche Zusammenhänge verknüpfen und haben Spaß an der Arbeit mit unterschiedlichen Fachbereichen
- Sie bevorzugen eine zielorientierte, strukturierte Arbeitsweise und verfügen über Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Beratungskompetenz
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office; Kenntnisse in einem CRM-System sind wünschenswert
- Sie besitzen ein freundliches, verbindliches und sympathisches Auftreten.

.../2

Unser Angebot:

- Es erwartet Sie eine familiäre, wertschätzende und kollegiale Unternehmens- und Arbeitskultur.
- Wir bieten Ihnen ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit Aufstiegschancen in einem agilen Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- Sie können sich Ihren Arbeitsalltag selbstständig einteilen und die Vorteile von Gleitzeit und Home-Office nutzen.
- Mithilfe unseres Einarbeitungskonzeptes werden Sie bestens darauf vorbereitet, selbstständig zu arbeiten und früh Verantwortung zu übernehmen.
- Weiterbildungsangebote und Fachseminare bieten Ihnen die Möglichkeit, sich beruflich und privat weiterzuentwickeln.
- Wir stellen Ihnen ein hochwertiges Notebook samt Equipment für das mobile Arbeiten zur Verfügung. Individuell einstellbare, ergonomische Stühle und elektrisch höhenverstellbare Tische bieten zusätzlichen Komfort im Büro.
- Wir sichern Sie mit einer privaten Unfallversicherung sowie einer attraktiven betrieblichen Altersvorsorge zusätzlich ab.
- Unser Angebot umfasst ein leistungsrechtes Gehalt plus Jahresprämie, vermögenswirksame Leistungen sowie 30 Tage Jahresurlaub.
- Weitere Benefits, wie beispielsweise Team-Events, BahnCard 50, ermäßigtes Job-Ticket, Gesundheitstag und Gratis-Mineralwasser im Büro runden unser Angebot ab.

Sie können sich mit diesem Stellenangebot identifizieren? – Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Senden Sie Ihre Bewerbung vorzugsweise per E-Mail als zusammengefasstes pdf-Dokument an Bewerbung@agrarmarkt-info.de. – Bewerbungsschluss ist der 16.09.2022. – Ihre Bewerberdaten behandeln wir selbstverständlich vertraulich. Bitte beachten Sie, dass wir Ihre Bewerbung nur dann berücksichtigen können, wenn Sie Ihren Unterlagen die [Einwilligungserklärung zur Verarbeitung Ihrer Bewerberdaten](#) ausgefüllt und unterzeichnet beigefügt haben.

Wir freuen uns sehr, wenn Sie sich für unser Angebot entscheiden. Bitte rufen Sie an, wenn Sie Fragen an uns haben.



Bettina Döhnert
Bereichsleiterin Marketing/Vertrieb
Tel. (0228) 33805-404



Karla Lohfink
Personalmanagerin
Tel. (0228) 33805-511