

Verstärken Sie unser leitungstarkes Team als

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im technischen Direktvertrieb Tierernährung (Region Nord-West-Deutschland oder Ost-Mittel-Deutschland)

Sie sind ein Vertriebsprofi **und** haben Spaß daran, qualitativ hochwertige Bierhefe-Komponenten für die Tierernährung zu verkaufen? Sie haben ein Gespür für individuelle Belange von Kunden und Freude an einer eigenverantwortlichen Tätigkeit? In der Landwirtschaft (Nutz- und Haustiere) sind Sie Zuhause, digitale Kommunikation ist Ihnen nicht fremd und Sie lieben es, zu reisen? Dann schreiben Sie Ihre eigene Erfolgsgeschichte bei **Leiber!**

Bei uns können Sie:

- Neukunden akquirieren sowie bestehende Kundenkontakte ausbauen und erhalten (B2C)
- Kundenspezifischen Verkaufs- und Aktionspläne entwickeln
- „Added Value Maßnahmen“ konkretisieren und umsetzen
- Ein Netzwerk zu relevanten Meinungsbildnern auf- und ausbauen
- Vortragsveranstaltungen und Symposien eigenständig planen und durchführen
- Die **Leiber GmbH** national und international auf Messen & Kongressen repräsentieren
- Budgets, Forecast und eigene Vertriebsstrategie analysieren

Bei uns gibt es:

- Einen verlässlichen Arbeitgeber mit interessanten Aufgabenfeldern
- Sinnstiftende Arbeit mit fairen Arbeitsbedingungen
- Gesundheitsförderung und Weiterbildungsangebote
- Nachhaltiges Wirtschaften mit dem Grundgedanken von Upcycling in allen Sparten der Bierhefeveredelung
- Arbeiten in einem kollegialen und leistungsstarken Team unter dem Motto „**Wir bei Leiber**“
- Umfangreiche und individuelle Einarbeitung in Ihr künftiges Aufgabengebiet
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Firmenfahrzeug
- Flexible Arbeitszeiten im Homeoffice

Das ist uns für die Position wichtig:

- Eine fundierte Ausbildung im Bereich Landwirtschaft, vorzugsweise Futtermittel, und/ oder erfolgreich abgeschlossenes Bachelorstudium im Agrarbereich
- nachweislich erfolgreiche, idealerweise mehrjährige Außendienst-Erfahrung im Bereich hochwertiger Tierernährung oder der Landwirtschaft
- Verhandlungssicherheit gepaart mit Akquisitions- und Abschlussstärke
- Gewinnendes sympathisches Auftreten mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- Kenntnisse der Methoden im Bereich Kundenbeziehungsmanagement
- Hohe Reisebereitschaft wird vorausgesetzt
- Präsentationsfähigkeiten und ein hohes Maß an Arbeitseffizienz

So bewerben Sie sich:

Seit 1954 produziert **Leiber** im niedersächsischen Bramsche als unabhängiges Familienunternehmen, inzwischen in dritter Generation. Unser Know-how und unsere Qualität machen es möglich, aus Bierhefe, die beim Brauprozess entsteht, neue Rohstoffe zu gewinnen, die in den Bereichen der Lebensmittelindustrie, der Tierernährung, der Nahrungsergänzung und der Biotechnologie zum Einsatz kommen. An zwei Standorten in Niedersachsen sowie weiteren Produktionsstätten in Polen und Russland tragen über 200 Mitarbeiter*innen mit ihrem täglichen Engagement wesentlich zum Erfolg von **Leiber** bei. Werden Sie Teil von **Leiber** und senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit aussagekräftigen Erfolgsbeispielen im Vertrieb, gerne inkl. Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an bewerbung@leibergmbh.de. Rufen Sie uns gerne an: 05461-9303-744. Für Rückfragen steht Ihnen Magdalena Brosda zur Verfügung.