

Die I.G. Pflanzenzucht GmbH ist seit über 90 Jahren eine der führenden deutschen Vertriebsorganisationen für mittelständisch strukturierte Pflanzenzüchter. Wollen Sie dabei sein und unsere leistungsstarken Sorten und unsere umfangreichen Dienstleistungen rund um Saatgut sowie unsere Marktanteile im deutschen Saatgutmarkt weiter ausbauen?

Dann bewerben Sie sich jetzt als

## Teamleitung Vertrieb Mais (m/w/d)

für Nordwestdeutschland

### Ihr Aufgabenbereich:

Sie sind verantwortlich für den Vertriebs Erfolg des Vertriebsteams Nordwestdeutschland im Bereich Mais, GPS-Getreide und Soja. Mit Ihrer fachlichen Kompetenz und Begeisterungsfähigkeit bauen Sie Ihr Team und den Vertriebs Erfolg in der Region weiter aus. Sie entwickeln in Abstimmung mit der Vertriebsleitung, anderen Teamleitern und mit Ihren Teammitgliedern Vertriebsstrategien für die Region und setzen diese um.

Als Teamleiter schaffen Sie es, dank einer effizienten Termin- und Routenplanung Ihre Team auszubauen und zu führen, bei Schlüsselkunden, den beratenden Institutionen und auf landwirtschaftlichen Betrieben präsent zu sein und diese für unsere Sorten zu gewinnen. Sie entwickeln innovative Marketing- und Vertriebskonzepte, erstellen Vorträge und Auswertungen und führen Feldtage und Veranstaltungen durch. Gleichzeitig unterstützen Sie das Team Getreide, um die Nachfrage nach unseren leistungsstarken Sorten in einer definierten Region weiter zu fördern.

### Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- Erfahrung im Aufbau, der Strukturierung und Führung eines Teams
- Eine ausgeprägte pflanzenbauliche Kompetenz und Begeisterung für innovative Genetik
- Freude am Vertrieb von leistungsstarken Sorten
- Strukturierte, unternehmerische Denkweise sowie ein gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und ergebnisorientiertes Handeln

### Wir bieten Ihnen:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Führungsverantwortung in einem engagierten, motivierten und leistungsstarken Team
- Raum für Ihre Aktivitäten und Ideen zur Umsetzung der Marketing- und Vertriebsziele
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Homeoffice, das idealerweise zentral im Arbeitsgebiet liegt
- Einen Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem erfolgreichen, mittelständisch geprägten Unternehmen

Haben wir Ihr Interesse für die beschriebene Stelle geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an [bewerbung@ig-pflanzenzucht.de](mailto:bewerbung@ig-pflanzenzucht.de).

