

**Simply.
Grow.
Together.**



Wir bei der ADAMA Deutschland GmbH, einem der führenden Anbieter in der Pflanzenschutzmittelbranche, unterstützen die Landwirtschaft bei der Sicherung der Lebensmittelversorgung. Einfach anzuwendende, produktivitätssteigernde Produkte und die Partnerschaft mit dem Agrarhandel sind dabei wichtige Faktoren.

Wir suchen ab 01.04.2019 einen

Vertriebsberater Pflanzenschutz (m/w/d) in Niedersachsen

Ihre Aufgaben:

- fachliche und kaufmännische Betreuung von Handelsstellen, Beratern und größeren landwirtschaftlichen Betrieben
- Entwicklung von Strategien und Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Ausbau der Marktposition und Umsetzung von Werbe-, Verkaufsförderungs- und Marketingmaßnahmen
- Vortragstätigkeit und Organisation von Informationsveranstaltungen sowie Feldbegehungen
- Marktbeobachtung und Marktbewertung

Ihre Fähigkeiten:

- ein Agrarstudium oder eine Ausbildung im landwirtschaftlichen Bereich. Idealerweise Erfahrungen im Bereich Pflanzenschutz
- eine effiziente und sorgfältige Arbeitsweise
- kommunikationsstarker Teamplayer und kontaktfreudige Persönlichkeit
- ein ausgeprägtes Organisationstalent
- Bedienung der gängigen MS Office Produkte
- gute Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- ein unbefristet Arbeitsverhältnis in Vollzeit
- vielfältige Möglichkeiten sich fachlich zu entfalten und weiterzubilden
- eine offene Unternehmenskommunikation mit flachen Hierarchien
- eine attraktive Bezahlung, sowie ein zusätzliches Paket an Sozialleistungen
- 30 Urlaubstagen pro Jahr
- einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie diese Herausforderung anspricht und Sie unser Unternehmen aktiv mitgestalten möchten, freuen wir uns, über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermin - per E-Mail. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

ADAMA Deutschland GmbH
Edmund-Rumpler-Str. 6
51149 Köln
www.adama.com/de

Ihre Ansprechpartnerin:
Daniela Schulte
HR.germany@adama.com
Telefon: 02203 / 5039-237