

Die I.G. Pflanzenzucht GmbH ist eine der führenden deutschen Vertriebsorganisationen für mittelständisch strukturierte Pflanzenzüchter. Wollen Sie dabei sein und unsere leistungsstarken Sorten und unsere umfangreichen Dienstleistungen rund um das Saatgut sowie unsere Marktanteile in nationalen und internationalen Saatgutmärkten weiter ausbauen?

Dann bewerben Sie sich jetzt als

## Gebietsleiter Sortenvertrieb (m/w/d)

für die Region Rheinland,  
Rheinland-Pfalz, südliches Hessen



### Ihr Aufgabenbereich:

Sie sind verantwortlich für den Vertriebs Erfolg unserer Sorten (Getreide, Mais, Leguminosen) im Arbeitsgebiet Rheinland, Rheinland-Pfalz, südliches Hessen. Mit Ihrer fachlichen Kompetenz und Begeisterungsfähigkeit bauen Sie die Beziehung zu unseren Kunden aus. Sie entwickeln Vertriebsstrategien für die Region, analysieren Markt- und Wettbewerbsaktivitäten und erkennen das Potenzial der Kunden. Als Vertriebsprofi schaffen Sie es, dank einer effizienten Termin- und Routenplanung, mit hoher Intensität bei unseren Vertriebspartnern, Schlüsselkunden, der amtlichen und privaten Beratung und in landwirtschaftlichen Betrieben präsent zu sein und diese für unsere Sorten zu gewinnen. Sie entwickeln innovative Marketing- und Vertriebskonzepte, erstellen Vorträge und Auswertungen und führen Feldtage und Veranstaltungen durch. Ihr Erfolg misst sich am Marktanteil in der Arbeitsregion.

### Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- Eine ausgeprägte pflanzenbauliche Kompetenz und Begeisterung für innovative Genetik
- Freude am Vertrieb von leistungsstarken Sorten
- Fähigkeit, selbstständig und kreativ zu wirken, gepaart mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Strukturierte, unternehmerische Denkweise sowie ein gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und ergebnisorientiertes Handeln

### Wir bieten Ihnen:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem engagierten, motivierten und leistungsorientierten Team
- Raum für Ihre Aktivitäten und Ideen zur Umsetzung der Marketing- und Vertriebsziele
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Homeoffice, das idealerweise zentral im Arbeitsgebiet liegt
- Einen Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem erfolgreichen, mittelständisch geprägten Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse für die beschriebene Stelle geweckt?  
Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an [bewerbung@ig-pflanzenzucht.de](mailto:bewerbung@ig-pflanzenzucht.de).

